

مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية

الأردن إنموذجاً

د. صفوان محمد حامد مطالقه

المملكة العربية السعودية

ملخص:

هدفت الدراسة التعرف إلى مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية، من خلال النظر إلى الأردن إنموذجاً، وذلك من خلال مجموعة من الصعوبات المالية والصغرى والتشربانية والتنظيمية والصغرى والتشربانية والفنية والإدارية ، وقد قام الباحث بتطبيق الدراسة على (73) مشروع تجاري وصناعي وزراعي في امانة عمان في الأردن وعليه أظهرت نتائج الدراسة ما يلي: فيما يتصل بالصغرى المالية تبين أن (61) مشروع لم يعاني من صعوبة في توفير التمويل، في حين أن (12) مشروع قد عانى من هذه الصعوبة.

1- فيما يتصل بالصغرى التنظيمية والتشربانية تبين أن المشاريع التجارية والصناعية شكلت بدرجة متقاربة أعلى نسبة منوية، كذلك يتضح أن المشاريع الصناعية في العينة كانت أكثر المشاريع التي واجهت صعوبة في التسويق، بحيث بلغت نسبة المشاريع التي عانت من هذه الصعوبة (26.67%).

2- فيما يتصل بالصغرى الفنية والإدارية تبين أن المشاريع الصناعية نسبياً كانت أكثر المشاريع التي واجهت صعوبة قلة الخبرة، كذلك يبيّن النتائج أن المشاريع الصناعية هي أكثر المشاريع في العينة التي تميز أصحابها بأهم من المتخصصين على مستوى علمي ثانوية وما فوق وبنسبة وصلت إلى (80%)، وأخيراً يبيّن نتائج الدراسة أن المشاريع الصناعية هي أكثر المشاريع في العينة التي تميز أصحابها بأهم من المتخصصين على مستوى علمي ثانوية وما فوق وبنسبة وصلت إلى (80%).

Abstract

The study aimed to identify to what extent the small and medium enterprises in the Arab States can success, Jordan addressed as a model, through various financial, regulatory and legislative, technical and administrative difficulties. The study was applied on (73) commercial, industrial and agricultural projects in the Great Municipality of Amman in Jordan, the results of the study was as follows:

1. With respect to financial difficulties, there were (61) projects that did not have funding difficulty, on the other hand 12 projects have suffered from this difficulty.
2. Regarding the regulatory and legislative difficulties, commercial and industrial projects proved the highest degree of convergent percentages, as well as it was clear that the industrial projects in the sample have faced difficulty in marketing, the projects percentage that have suffered from this difficulty was (26.67%).
3. As for the technical and administrative difficulties, industrial projects have faced the difficulty of lack of experience mostly; they were also characterizing their owners of being either secondary scientific level certificated or higher, with a percentage of (80%).

مقدمة:

تقوم المشروعات الصغيرة والمتوسطة بدور هام في عملية التنمية الشاملة بكافة جوانبها في تحمل الدول، وذلك للدور المهم الذي تعلمه تفعيل عملية العملاء، حيث توفر هذه المشروعات الفرص للعمل وبشكل واسع نظراً لصغر رأس المال المستثمر للعامل، وبالتالي المساعدة بفعالية في حل المشكلات التي يواجة المجتمع من الناحية الاقتصادية والاجتماعية، وكذلك دورها في إيجاد مشروعات حديثة تدعم النمو الاقتصادي.

وتجدر الإشارة إلى أن مسؤولية إقامة المشروعات عادة ما ترجع إلى قرار الحكومات نظراً لحجم الاحتياجات الموارد المتعلقة بالجانب المادي والبشري، إضافة إلى مستلزمات ومقومات أخرى، والتي يصعب على المستمر تأمينها، وأنطلاقاً من الدور الفعال الذي يمكن لهذه المشروعات المساهمة في تحقيق الأهداف الاقتصادية والاجتماعية لتلك الدول، فقد انتهت الكثير من الدول المتقدمة بتشجيع وبدعم هذا النوع من المشاريع وهذا ما أدى إلى طفرة نوعية متميزة على جميع المستويات الاقتصادية والاجتماعية وغيرها في تلك الدول (كتجو، 2007).

ومن ناحية أخرى فإن المشاريع الصغيرة والمتوسطة تؤدي أدواراً مهمة في تحقيق أهداف التنمية الاقتصادية والاجتماعية، حيث أنها تشكل نسبة كبيرة من تلك المشاريع وفي مجالات متعددة ومتعددة، وبالتالي فهي تسهم في استقطاب الأيدي العاملة، وكذلك لها دور في العائد الاقتصادي للبلد، كما تؤدي دوراً مهماً في اكتساب مجموعة من المهارات المتعلقة بالجانب الفني والتقني، وبناءً على مسارك فهي تقوم بتلبية الحاجات الأساسية من سلع وخدمات وغيرها.

وعليه فإن المشروعات الصغيرة والمتوسطة تشكل العصب الرئيس لاقتصادية بلد، حيث تميز بالقدرة على توفير الفرص المتعلقة بالعمل والنشاط الاجتماعي، كما أنها تؤدي دوراً هاماً في تحفيز التشغيل النامي والعمل الخاص، فضلاً عن أنها تحتاج إلى تكاليف رأسمالية بسيطة نسبياً لبناء العمل فيها، كما غير المشروعات الصغيرة والمتوسطة عن غيرها بالقدرة على توظيف الأيدي العاملة الغير مؤهلة تأهيل تام وغير الماهرة، كما أنها تعطى فرصة للتدريب أثناء العمل لرفع القدرات والمهارات، كذلك انخفاض نسبة المخاطرة فيها، كذلك تساهم هذه المشروعات في تحسين الإنتحاجة وتوليد وزيادة الدخل (علوي، 2009).

ومن هذا المنطلق تُعد المشاريع الصغيرة والمتوسطة الأكثر شيوعاً، والأكثر اعتماداً على الخامات والكتفاءات المحلية. ومن منطلق لهذا الدور وهذه الأهمية حظيت المشاريع الصغيرة والمتوسطة باهتمام ملحوظ في المملكة الأردنية الهاشمية من خلال المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية (JEDCO)، وذلك من خلال الركن الأول والثالث وال السادس من الإستراتيجية الوطنية لزيادة الأعمال ونمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن 2014-2018" وبنواد برنامج العمل المرتبط بها ومحواها يتمحور حول إيجاد بيئة قانونية وتنظيمية مواتية أكثر للمشاريع الناشئة والمشاريع الصغيرة والمتوسطة، إضافة إلى تحسين القدرات والإمكانيات الإدارية للمشاريع الصغيرة والمتوسطة القائمة لتحقيق مستوى أداء أعلى من حيث: الإنتحاجة ومعدل الدوران والعمالة والجودة والإبداع، وأخيراً حلقت أسواق من أجل المشاريع الصغيرة والمتوسطة من خلال: (JEDCO, 2014)

- 1 الإفتتاح على فرص المشتريات العامة.
- 2 زيادة قدرة وميل هذه المشاريع للتصدير.
- 3 زيادة مشاركة هذه المشاريع في سلاسل التوريد للشركات الكبيرة.
- 4 الترويج لنماذج حقوق الامتياز كمنهج لبناء الأسواق.

في ضوء ما تقدم رأى الباحث أنَّ توجه هذه الدراسة إلى الميدان الصناعي والتجاري للتعرف إلى مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية، في محاولة متواضعة لبيان أهمية هذه المشروعات من توفير الفرص، وبالتالي الحد من البطالة، إضافة إلى تحسين الدخل وهذا يؤدي بدوره إلى الحد من الفقر، وأخيراً على أنها تُعد فرصة للاستثمار الآمن، مستغلةً في ذلك ما يطرح على الساحة الصناعية والتجارية من ضرورة التطوير والتحديث في الشركات والمؤسسات حتى تصبح مخرجاً لها قادرة على الإبداع والابتكار، لذلك ينبغي أن تتعين السياسات الحالية في المملكة الأردنية الهاشمية، بالاهتمام وتحفيز وتسهيل الطرق والوسائل للمشروعات الصغيرة والمتوسطة ليصار إلى تحقيق معدل جيد من التنمية التي بدورها تكون حللاً لمشكلات المجتمع الاقتصادية.

أولاً- مشكلة البحث

تجدر الإشارة إلى الدور المخوري للمشروعات الصغيرة والمتوسطة في حل كثير من المشكلات الاقتصادية التي تواجهها الدول، إضافة إلى الدور الذي تلعبه في الإنتحاج والتشغيل، علاوة على دورها في تحقيق الأهداف على المستويين الاقتصادي والاجتماعي. والمستقر للوضع الحالي يجد أن التنمية الاقتصادية في الأردن متredi نوعاً ما، وهذا ما دفع الباحث إلى التطرق لهذا الموضوع كونه يساعد في إيجاد الحلول المناسبة ووضع المعايير الصحيحة من خلال دراسة ميدانية على بعض المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الأردن

التي من الممكن أن تسهم في حل المشكلات الاقتصادية، ومن هنا تولدت مشكلة البحث، وبدأت تبلور في ذهن الباحث مجموعة من الأسئلة تتصل في ماهية مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية، ومن هذا المنطلق فإن مشكلة البحث تتمثل حول التساؤل الرئيس الآتي:

ما مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية ؟

ثانياً- أهمية البحث

تكمّن أهمية البحث بمجموعة من النقاط تتمثل في الآتي:

1- القاء الضوء على قدرة المشروعات الصغيرة والمتوسطة في عملية التنمية الشاملة وتحقيق أهداف على المستويين الاقتصادي والاجتماعي.

2- تحديد الصعوبات التي تواجه المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الأردن.

3- توضيح أنواع الخدمات المالية وغير المالية التي تحتاجها المشاريع الصغيرة والمتوسطة لنجاحها

ثالثاً- أهداف البحث

يهدف البحث الحالي إلى تحقيق الآتي :

1- التعرف إلى مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن، فيما يتصل بالصعوبات المالية.

2- التعرف إلى مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن، فيما يتصل بالصعوبات التنظيمية والتشرعية.

3- التعرف إلى مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن، فيما يتصل بالصعوبات الفنية والإدارية.

رابعاً- أسئلة البحث

تبلور أسئلة البحث انعكاساً لأهداف البحث ومن خلال التساؤل الرئيس للمشكلة في الآتي:

1- ما مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن، فيما يتصل بالصعوبات المالية ؟

2- ما مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن، فيما يتصل بالصعوبات التنظيمية والتشرعية ؟

3- ما مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن، فيما يتصل بالصعوبات الفنية والإدارية ؟

خامساً - محدثات البحث

الحدود الزمانية: تم تطبيق أدوات البحث في السنة الحالية / 2015 /

الحدود المكانية: تم تطبيق أداة البحث في أمانة عمان على (73) مشروعًا من المشاريع المتوسطة والصغرى.

الحدود العلمية (الموضوعية): عمد الباحث إلى تقديم دراسة منتظمة عن مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن، وقد تم تحديد مدى نجاح المشاريع المتوسطة والصغرى في الأردن من خلال ثلاثة صعوبات هي: 1- الصعوبات المالية 2- الصعوبات التنظيمية والتشرعية 3- الصعوبات الفنية والإدارية، وتستكون هذه الصعوبات محاور أساسية للجانب الميداني.

سادساً - مصطلحات البحث، فيما يلي توضيحاً للمفهومات الرئيسية المستخدمة في البحث.

المدى: يُعرف الباحث بأنه "مهام المشاريع الصغيرة والمتوسطة في حل تحدي الصعوبات: المالية والصعوبات التنظيمية والتشرعية والصعوبات الفنية والإدارية وأخيراً الصعوبات الاقتصادية".

المشاريع الصغيرة والمتوسطة: تُعرف على أنها نشاط لإنتاج سلع وخدمات تستعمل فيه تقنية غير معقدة ويتميز بقلة رأس المال المستثمر ويعتمد على تشغيل العمالة بشكل أكبر(العربي، 2005). كما تُعرف على أنها تلك الشركات الصغيرة والمتوسطة التي تعتمد على مجموعة من الأسس بما يتصل بعدد العمال وحجم رأس المال، وهناك تعريفات أخرى تتعلق من استخدام مقدار المبيعات أو معايير أخرى (الخروق ومقابلة، 2006).

سابعاً - الدراسات السابقة

الدراسات العربية

دراسة زيدان (2005) بعنوان: المشروعات الصناعية الصغيرة والمتوسطة المسجلة لدى القطاع الخاص في سوريا خلال الفترة الممتدة من 1970 – 2001.

هدفت الدراسة التعرف إلى المشروعات الصناعية الصغيرة والمتوسطة المسجلة لدى القطاع الخاص في سوريا خلال الفترة الممتدة من 1970 – 2001، وبعثت في أهمية تعزيز دور هذه الصناعات في عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعية في سوريا، وقد توصلت الدراسة إلى مجموعة من الاستنتاجات أهمها: أن الفاكس الاقتصادي المتتحقق في الصناعات الصغيرة والمتوسطة يشكل النسبة الأعظم من الفاكس المتتحقق في القطاع الصناعي الخاص، على الرغم من أن هذا الفاكس دون المستوى المأمول. كذلك تبين أن المشروعات الصغيرة والمتوسطة خلال الفترة المدروسة ساهمت باستقطاب المزيد من الوافدين الجدد إلى سوق العمل، لكنها أيضاً دون المستوى المأمول، وأخيراً فيما يخص الكفاءة الاقتصادية للصناعات الصغيرة والمتوسطة تبين مدى ملائمتها للاقتصاد السوري وتفوّقها على المشروعات الكبيرة، كما أن كثيراً من المشروعات الصغيرة تعاني من منافسة شديدة وأن جزءاً منها مهدّأ بالأخيار في ظل العولمة واقتصاد السوق، إلا أن ذلك لا يمنع الكثير منها من الاستمرار في السوق المحلية بل النفاذ أيضاً إلى السوق العالمية.

دراسة القاضي (2005) بعنوان: المشروعات الصغيرة المملوكة من هيئة مكافحة البطالة في محافظة حلب.

هدفت الدراسة التعرف إلى مجموعة المشروعات الصغيرة المملوكة من هيئة مكافحة البطالة في محافظة حلب في سوريا، وذلك في إطار عام لتقديم تجربة ايجيبية في عملية إقراض المشروعات الصغيرة ومحاولة للتعرف على الصعوبات التي واجهت هذه العملية أو السلبيات لتفاديها. ورغم أن نتيجة الدراسة عموماً كانت مشجعة، حيث تم قياس نجاح عملية التمويل من خلال نجاح المشاريع وتحسين آثارها على المستويات الأربع، الفردي والعائلي والمجتمعي وأخيراً على المستوى المشاريعي. إلا أن هذه الدراسة نظرت إلى الموضوع من المنظور الداخلي بعيداً عن الإطار الاستراتيجي، حيث ركزت على آلية عمل الهيئة في عملية الإقراض أو التمويل للمشروعات الصغيرة وأغرتقت في تفاصيل عمل الهيئة، وذلك بغية تحسين أدائها من خلال دراسة آلية عملها، وهذا طبيعى ومفترض بحكم طبيعة هذه الدراسة المفترض أن تساعد في تناojها في تحسين وتطوير أداء عمل الهيئة، وهذا ما أكدته وأوصت به الدراسة بأن الهيئة يجب أن تعمل بصفتها مؤسسة اقتصادية تنموية بشكل عام أحد مهامها التمويل والإقراض إضافة إلى دورها الاستثماري والاستثماري.

دراسة قدوسي (2009) بعنوان: تمويل المشروعات الصغيرة في الأردن (العوائق والتحديات).

اعتبرت الدراسة المشاريع الصغيرة من أهم العناصر الرئيسية في تحقيق التنمية الاقتصادية في جميع دول العالم حيث أنها تستحوذ على النسبة الأعلى من بين جميع أنواع المشاريع الاقتصادية على اختلاف أحجامها، تسعى هذه الدراسة إلى البحث في أهمية المشاريع الصغيرة، والتعرف على أهم العوائق التي تواجه أصحاب المشاريع الصغيرة في الحصول على التمويل المطلوب، وما هي أهم عوائق تمويل المشاريع الصغيرة. وهذا من خلال دراسة ميدانية على عينة من أصحاب هذه المشاريع، حيث تم تحليل 568 استبانة ومن خلال التحليل تم التوصل إلى مجموعة من النتائج من أهمها – عدم كفاية مبلغ التمويل من قبل مؤسسات تمويل المشروعات الصغيرة، فضلاً عن قيام هذه المؤسسات المملوكة بالتشدد في طلب الضمانات مقابل الموافقة على القرض، كما أن ارتفاع معدلات فائدة القروض كان أحد أهم العوائق التي واجهت أصحاب المشاريع عينة الدراسة. بناء على نتائج الدراسة فقد أوصى الباحث على ضرورة قيام مؤسسات تمويل المشاريع الصغيرة بتوفير كامل مبلغ التمويل المطلوب لضمان نجاح المشروع وتيسير إقساط القرض، وضرورة تفعيل دور الحكومة في ضمان هذه القروض من قبل مؤسسة متخصصة بضمان القروض، كما أوصت الدراسة بضرورة قيام البنك التجاري بتأسيس صندوق خاص لتمويل المشاريع الصغيرة وبمعدل فائدة منخفض.

دراسة ظاهر (2010) بعنوان: آثر غياب الاستراتيجية المحاسبية في المؤسسات الصغيرة ومتوسطة الحجم.

هدفت الدراسة بيان أهمية دور المؤسسات الصغيرة ومتوسطة الحجم في الاقتصاد، إلى نقاش الاستراتيجية المحاسبية (الاطار المفاهيمي للمحاسبة) ومدى توفرها في انتظامية المحاسبة العاملة في المؤسسات الصغيرة ومتوسطة الحجم، وذلك من خلال نقاش علمي فلسفى لمستويات الاطار المفاهيمي في تلك المؤسسات. وقد توصلت الدراسة بعدد من النتائج يمكن تلخيص اهمها وبالتالي:

أن اغلب بنود الاطار المفاهيمي للمحاسبة غائبه في نظام المعلومات المخاسي العامل في المؤسسات الصغيرة ومتروسطة الحجم، كما كان من نتائج الدراسة غياب الاطار المفاهيمي للمحاسبة أو اختلاله في المؤسسات الصغيرة ومتروسطة الحجم سيؤدي الى بعض الآثار السلبية مثل: اعتماد المؤسسات الصغيرة على محسبيين قليلي الخبرة وانتقادهما بناء على تدريب الأحور، أو ستساهم هذه المؤسسات في تدني أحور المخاسين وبالتالي المساعدة في الطالة المقتعنة، كما عدم تمكّن تلك المؤسسات من امتلاك بنيّة مالية متينة، وبالتالي جعلها عرضها لأي هزات اقتصادية قد تؤدي الى اهيارها، وبالتالي مساعيّتها في زيادة الفقر والبطالة، وأخيراً عدم تمكّن تلك المؤسسات من بعثارات المؤسسات العملاقة، أو المؤسسات الشبيهة في الأسواق العالمية، وخصوصاً تدني المستويات التقنية.

دراسة منتدى الأعمال لفلسطيني (2013) بعنوان: تمويل المشروعات الصغيرة في الأردن (المعوقات والتحديات)

هدفت الدراسة التعرف إلى ماهية المشروعات الصغيرة والمعوقات والتحديات التي تواجهها، كذلك تتطرق الدراسة إلى تعريف المشروعات الصغيرة وأهميتها وطرق التمويل للمشروعات الصغيرة، كما بينت الدراسة معوقات التمويل بشكل عام وفي الأردن بشكل خاص، وأخيراً نظرت إلى طرق تطوير عمل مؤسسات تمويل المشروعات الصغيرة.

الدراسات الأجنبية:

دراسة (WORLD TRADE ORGANIZATION,2013) بعنوان: التجارة الالكترونية والتنمية والمشاريع الصغيرة والمتروسطة *Electronic Commerce, Development and small medium-sized Enterprises*:

هدفت الدراسة التعرف إلى طبيعة العلاقة بين التجارة الالكترونية والتنمية والمشاريع الصغيرة والمتروسطة، وذلك من خلال تعطيل دور هذه المشاريع في مواجهة التحديات التي تواجهها البلدان الأقل فرعاً، كما أكدت الدراسة على أهمية الصادرات من خلال تلك المشاريع في ضوء التجارة الالكترونية وما توفرها شبكة الانترنت، إضافة إلى بيان دور التكنولوجيا في الأعمال التجارية، وخلصت الدراسة إلى نتيجة مفادها أن المشاريع الصغيرة والمتروسطة تلعب دوراً جوهرياً في تنمية المجتمعات وتحقيق أكبر قدر ممكن من انخفاض معدل البطالة.

دراسة (Doyle,2006) بعنوان: أهمية المشاريع الصغيرة والمتروسطة *The importanc of small and medium-sized enterprises*

هدفت الدراسة التعرف إلى أهمية المشاريع الصغيرة والمتروسطة في الولايات المتحدة الامريكية من خلال تطبيق دراسة على 167000 من الشركات الصغيرة والمتروسطة لبيان أهمية هذه الشركات على السوق التنافسية وعلى تحقيق معدل عمالة جيد، حيث بينت الدراسة أن كل شركة استوعبت من (100-1000) عامل، بحيث يكون التنااسب ما بين توظيف العمال مناسب مع ما تقوم الشركة من أعمال تجارية وصناعية، وكان من أهم نتائج الدراسة تعزيز خدمة العمال لدى الشركات وضمان الخصوصية والحماية الذاتية للعاملين، كما أكدت الدراسة على أهمية إدارة المعلومات في هذه الشركات.

دراسة (Economic Development,2011) بعنوان: هيكلية المشاريع الصغيرة والمتروسطة في نيوزيلندا

The Structure of small and medium-sized in New Zealand

هدفت الدراسة التعرف إلى هيكلية المشاريع الصغيرة والمتروسطة في نيوزيلندا، وذلك من خلال مسح عمليات (BOS)، والمسح السنوي (AES) للمؤسسات العامة والخاصة، إضافة إلى استخدام قاعدة بيانات للشركات الصغرى والمتروسطة، وكانت الدراسة قد اتجهت نحو عمليات مسح القوى العاملة ومدى فاعليتها في تلك المؤسسات، وقد بينت الدراسة من خلال نتائجها أهمية المشاريع الصغيرة والمتروسطة في تنمية الصادرات سواءً من خلال الإنتاج المباشر أو غير المباشر، ومن خلال تغذيتها للمنظمات الكبيرة بالمواد الوسيطة التي تحتاج إليها. حيث يمكن أن تعتمد عليها المشروعات الكبيرة في إنتاج جزء من إنتاجها، مما يؤدي إلى خفض تكاليف الإنتاج في المشروعات الكبيرة، وإعطائها القدرة على استمرارية المنافسة في الأسواق العالمية.

موقع الدراسة الحالية من الدراسات السابقة

ما يستحق الذكر أن اختلاف هدف الدراسة الحالية وأسئلتها وعيّنتها جعلها مختلفة عن الدراسات السابقة، مع الإشارة أن هذا الاختلاف لا يعني أن الباحث استفاد من الدراسات السابقة من حيث المنهجية المتتبعة والأدوات المستخدمة في بيان مدى نجاح المشاريع المتروسطة والصغرى في الأردن من خلال دراسة طبقت على مجموعة من المشاريع الصغيرة والمتروسطة، كما استفاد

الباحث من النتائج التي توصلت إليها تلك الدراسات وطريقة عرضها للجانب الميداني، وهذا يعني أن الدراسة الحالية جاءت امتداداً للدراسات السابقة من حيث أهمية توجيه المؤسسات الصناعية والتجارية العامة والخاصة نحو أهمية وفعالية المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن.

الإطار النظري

تمهيد:

تواجده المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن مشكلات كثيرة تقلل من القدرة على تطويرها وتعزيزها، ومنها المتعلقة ببيئة الاستثمار والقدرات المالية والإدارية والتنظيمية، إضافة إلى اشكالية الحصول على التمويل المناسب لهذا النوع من المشاريع، وبعد نقص التمويل من المعوقات الرئيسية التي تواجه هذه المشروعات، ومن هذا المنطلق لابد من الأخذ بعين الاعتبار و التركيز على المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن لمواجحة و التغلب على هذه التحديات والصعوبات التي تواجهها.

أولاً : مفهوم المشاريع الصغيرة والمتوسطة

يشير مفهوم المشاريع الصغيرة و المتوسطة حداً كبيراً بين الاقتصاديين، ففي الواقع لا يوجد هناك تعرضاً واحداً للمشاريع الصغيرة و المتوسطة يمكن أن يسري على جميع المشاريع وفي كل المناطق وتحت كل الظروف، وذلك لأن الحكم على مشروع بكوته صغيراً أو متوسطاً أو كبيراً تتحكمه عدة أسس ومقومات، ويتعين أن تؤخذ في الاعتبار الظروف المحيطة بالمشروع، ومرحلة تطور المجتمع وعاداته وتقاليده (أبو النور، 2004).

ونجد الإشارة إلى أن برنامج الأمم المتحدة للتنمية والتجارة "الأنكاد" يستند في تعريفه إلى حجم العمالة حيث يعرف المشروع الصغير بأنه ذلك المشروع الذي يعمل به من 20 – 100 عامل فأقل ، فإنه يعرف المشروع المتوسط بأنه ما زاد عن 100 – 500 عامل (معنوق، 2006). أما الاتحاد الأوروبي فيصف المشروع بأنه صغير إذا كان عدد العاملين أقل من 50 عامل وأن المشروع المتوسط هو الذي يعمل به أقل من 250 عامل (مركز المعلومات الوطني الفلسطيني، 1999).

ومن هذا المنطلق فإن المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن تشكل ما يزيد عن (90%) من إجمالي المؤسسات العاملة، حيث أنها تستوعب حوالي (60%) من الأيدي العاملة، وتسهم تقريباً بـ (50%) من الناتج الإجمالي المحلي. مما يعني ضرورة إيلاء هذه المؤسسات في الأردن الأهمية من خلال تعزيزها وتذليل الصعوبات التي تحد من تطورها لتكون المحرك الأساس لقوى الاقتصاد مختلف مجالاته. (الخصيب، 2009).

والجدير بالذكر أن المشاريع الصغيرة والمتوسطة تشكل (98%) من حجم المشروعات في الأردن وتوظف ما يقارب (33%) من إجمالي القوى العاملة. باعتبارها المصادر الأساسية لزيادة الطاقة الإنتاجية من ناحية، ودورها الفعال في معالجة مشاكل البطالة والفقر من ناحية أخرى. وقد أهتمت الدول ومنها الأردن اهتماماً لهذا النوع من المشاريع. فمن المعروف أن المشاريع الصغيرة والمتوسطة تعمل على تحقيق التكامل و التحسين للهيكل العامي للإنماء الصناعي، لأنها تستخدم أساس إنتاج بسيطة وتحقق عائدًا سريعاً في زمن قليل ، كما تؤدي هذه المشاريع إلى جذب المدخرات الصغيرة و المتوسطة، وتميز بارتفاع معدل دوران رأس المال فيها مما يجعلها نواة للمشاريع الكبيرة (السميرات، 2009).

ونجد الإشارة إلى أن هناك مؤسسات تهتم بالشأن المالي الذي يقدمه بعض الصناديق الدعم والتمويل لتنمية المشروعات في الأردن مثل صندوق التنمية والتشغيل و صندوق المرأة، إضافة إلى صندوق قروض الحرفيين والتي تعتبر وحدة تابعة لبنك الإنماء الصناعي مهدف تمويل المشاريع الصغيرة والحرف اليدوية، والأراضي الزراعي لدعم المشاريع الزراعية الصغيرة والمتوسطة ، ومن المؤسسات الرائدة المهمة بتمويل المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن الشركة الأردنية (تيوليكوم) التي تأسست كشركة غير ربحية لدعم وتطوير تلك المشروعات.

ثانياً : خصائص المشاريع الصغيرة والمتوسطة

مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية الأردن إنفووجا

العدد السادس

مجلة "الادارة والتربية للبحوث والدراسات"

تصف المشاريع الصغيرة والمتوسطة بفارق جوهرية ومتراكماً مختلفة عن المشاريع الكبيرة وتعملها أكثر ملائمة للحالة الاقتصادية لبعض الدول النامية بل تكون أكثر ملائمة لطبيعة النشاط الاقتصادي ذات العلاقات الشاباكية في قطاعات معينة داخل الدولة نفسها، يمكن إجمال هذه الخصائص بما يأتي: (زين العابدين، 2008)

- 1- سهولة التأسيس: تميز هذه المشاريع بأنخفاض التكلفة المطلوبة لتأسيسها والبدى بتشغيلها وبالتالي محدودية قيمة القروض الازمة والمخاطر المنظورة عليها، مما يساعد على سهولة تأسيس وتشغيل مثل تلك المشاريع ، ومن ثم أداة فاعلة لاستقطاب مدخرات الأفراد المحدودة وتوظيفها في المجال الإنتحجي.
- 2- استقلالية الإدارة وموارتها: تتركز إدارة وتنظيم المشاريع الصغيرة والمتوسطة في المالك نفسه، لذلك فهي تتسم بالمرؤنة والاهتمام الشخصي من قبل مالكيها لتحقيق أفضل تقدم وتوسيع ونجاح ممكن لها.
- 3- اقاحة فرص العمل: تساعد المشاريع الصغيرة والمتوسطة على توفير فرص العمل لأ Bias بما بعد من العاملين، كما تتيح التقارب والتفاعل بين أصحابها والعاملين لديهم، والاطلاع على أوضاع العاملين وتقويب العلاقات الشخصية بينهم مما يعكس إيجاباً على فاعلية عملية الاتصال، وذلك بسبب نشره روح الفريق.
- 4- القدرة على التكيف مع التغيرات المستحدثة: يؤدي انخفاض التكاليف الإنتحجية وموارنة الإدارة إلى تسهيل عملية اقليمت مشاريع الأعمال الصغيرة مع متغيرات التطوير والنمو، وبصفة خاصة فيما يتعلق برغبات المستهلكين وبنية احتياجاتهم ، يعكس المؤسسات والشركات الكبيرة التي يصعب عليها تغيير برامجها وخططها وخطوط إنتاجها بشكل سريع .

وأخيراً فإن هناك دور كبير ومؤكد للمشاريع الصغيرة والمتوسطة في تشغيل اليد العاملة والحد من مشكلة البطالة التي تعاني منها الدول النامية والتخفيض من مستوى الفقر ورفع المستوى المعيشي للبقات الأكثر فقرًا عن طريق سوق العمل التي توفرها للأيدي غير الماهرة والفقيرة وتوليد دخل ثابت أو إضافي لهذه المستويات.

الدراسة الميدانية

أولاً- منهج الدراسة

اعتمد الباحث في تحصيل وجمع المعلومات الازمة للإجابة عن أسئلة الدراسة وتحقيق أهدافها على المنهج الوصفي التحليلي من خلال دراسة ميدانية على عدد من المشاريع المتوسطة والصغراء لبيان مدى نجاح هذه المشاريع في الأردن.

ثانياً- عينة الدراسة

تتألف عينة الدراسة من (73) مشروعًا من المشاريع الصغيرة والمتوسطة وقد توزعت كمياً من حيث النط على التوالي (38) مشروعًا تجاريًّا و(20) مشروعًا زراعيًّا و (15) مشروعًا صناعيًّا. والجدول الآتي يبين توزع عينة الدراسة حسب عدد المشاريع.

جدول (1) يبين توزع العينة حسب طبيعة المشاريع

العدد	اسم المشروع
38	تجاري
15	صناعي
20	زراعي

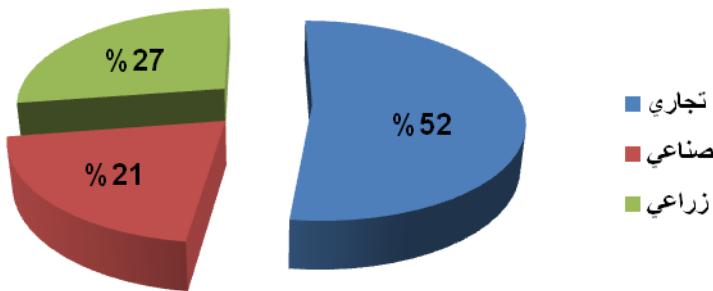
مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية الأردن إنفووجي

العدد السابع

مجلة "الإدارة والتربية للبحوث والدراسات"

وعليه فإن التوزع النسبي لعدد المشاريع قد بلغ حوالي التجاري (52%) الصناعي (20%) والزراعي (27%) والشكل البياني الآتي يوضح النسبة المئوية للمشاريع المتوسطة والصغيرة في الأردن على عددها.

النسبة المئوية



الشكل (1) توزع المشاريع على نوعها بالنسبة المئوية

ومن هذا المنطلق يجد على الباحث توضيح الصعوبات التي ذكرها في أهداف البحث، والتطرق إلى أهم الصعوبات والمعوقات التي واجهت عمل المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الأردن من خلال هذه الدراسة الميدانية، وبين واقع هذه المشروعات من حيث نجاحها أو تعثرها أو فشلها، وذلك بعرض بيان أثر هذه المقدمات على النتائج وبين مدى تأثير هذه المعوقات و الصعوبات في إثبات مدى نجاح المشاريع المتوسطة والصغيرة في الأردن.

البعد الأول المتعلق بالصعوبات المالية: تبلور السؤال الخاص بهذا البعد على النحو الآتي: ما مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن، فيما يتصل بالصعوبات المالية؟

للإجابة عن هذا السؤال حُسِّنت التكرارات والنسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغيرة من خلال صعوبة توفير التمويل. والجدول الآتي يوضح ذلك.

جدول (2) بين التكرارات والنسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغيرة من خلال صعوبة توفير التمويل

النوع	هل واجهتك صعوبة توفير التمويل ؟		
		نعم	لا
النوع	النسبة المئوية %	النوع	النسبة المئوية %
تجاري	13.2 %	5	86.8 %
صناعي	6.7 %	1	93.3 %
زراعي	30.0 %	6	70.0 %
		33	14
		15	20

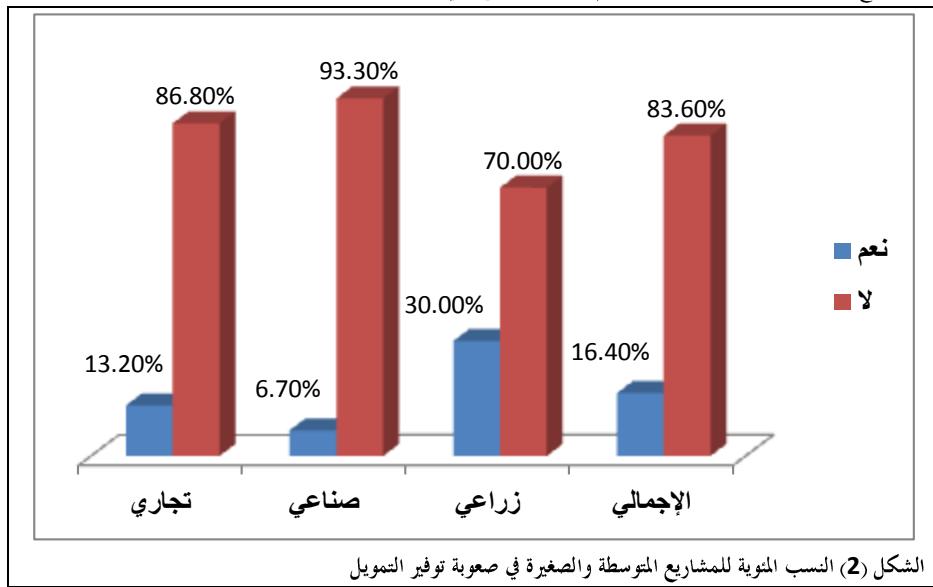
مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية الأردن إنفووجا

العدد السابع

مجلة "الإدارة والتربية للبحوث والدراسات"

الإجمالي	16.4 %	12	83.6 %	61	100 %	73
----------	--------	----	--------	----	-------	----

من مراجعة الجدول (2) يتضح أن (61) مشروعًا لم يعان من صعوبة او مشاكل في توفير التمويل الازم، في حين أن (12) مشروعًا قد عان صعوبة التمويل الازم . أي يتوزع نسي ما بين 16.4% للمشاريع التي وجدت هذه الصعوبة ، مقابل 83.6% للمشاريع التي لم تعان من صعوبة او مشاكل في التمويل. كما يظهر الجدول (2) أن المشاريع الزراعية هي من بين المشاريع التي عانت من صعوبة وجود التمويل، حيث بلغت نسبتها (30%) من إجمالي مشاريعها، ويعود ذلك إلى أن قوانين وشروط الضمان التمويلي لم تكن مناسبة كثيرة للمشاريع الزراعية، في حين كانت المشاريع الصناعية أقل المشاريع التي تعرضت او عانت من صعوبة التمويل بحيث بلغت نسبة هذه المشاريع ما يعادل (6.7%) من إجمالي المشاريع الصناعية وبشكل مطلق بلغ (1) مشروع واحد فقط، وجاءت المشاريع التجارية أخيراً في ترتيب لمواجهة هذه الصعوبة لتكون المشاريع التي عانت من الحصول على التمويل ما يعادل نسبة (13.2%) من إجمالي المشاريع .
ويعزى الباحث مرد هذه النتائج إلى التعقيدات في عملية توفير المشاريع، إضافة إلى وجود توثيق لدى الدوائر الرسمية في الأردن.
وتوضيح النسب المئوية لهذه الصعوبة بيانياً يقدم الباحث الشكل الآتي:



الشكل (2) النسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى في صعوبة توفير التمويل

البعد الثاني المتعلق بالصعوبات التنظيمية والتشريعية: تبلور السؤال الخاص بهذا البعد على النحو الآتي: ما مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن، فيما يصل بالصعوبات التنظيمية والتشريعية ؟

للإجابة عن هذا السؤال حُسِّنت التكرارات والنسبة المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى من خلال الصعوبات التنظيمية والتشريعية والتي تقسم إلى صعوبات البيروقراطية وصعوبات التسويق. والجدول الآتي يوضح الصعوبات البيروقراطية.

جدول (3) بين التكرارات والنسبة المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى من خلال الصعوبات البيروقراطية

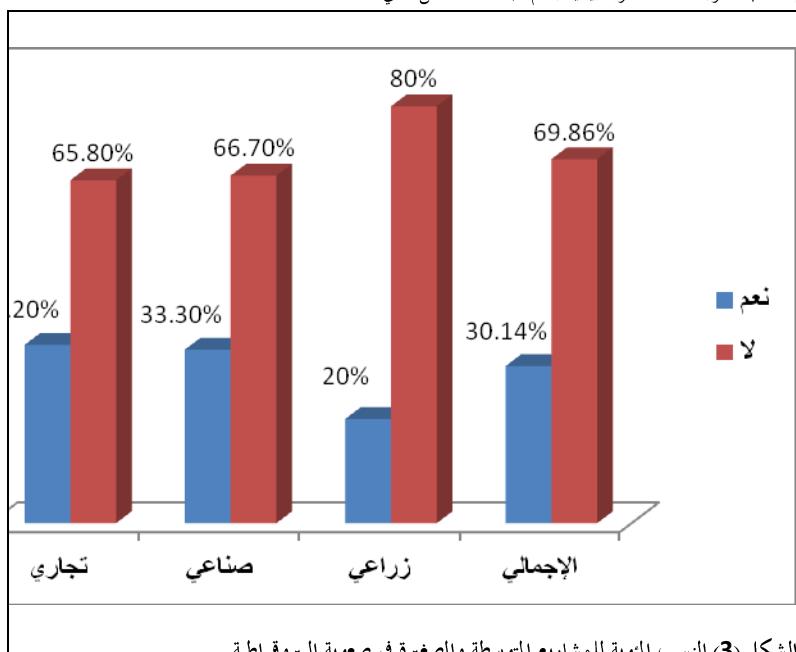
النوع	هل واجهتك صعوبات البيروقراطية ؟					
	نعم		لا		الإجمالي	
النوع	% التكرار	النسبة المئوية %	النسبة المئوية %	النوع	% التكرار	النسبة المئوية %
التجاري	100	100	100	الصناعي	100	100

مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية الأردن إنفووجا

مجلة "الإدارة والتنمية للبحوث والدراسات"

العدد السابع	38	100 %	25	65.8 %	13	34.2 %	تجاري
	15	100 %	10	66.7 %	5	33.3 %	صناعي
	20	100 %	16	%80	4	% 20	زراعي
	73	100 %	51	69.86 %	22	%30.14	الإجمالي

ومن النظر الى جدول (3) كانت النتيجة ان المشاريع الصناعية و التجارية حصلت على درجة متقاربة وعلى اعلى النسب كما يوضح الجدول (3) أن النسب بلغت على التوالي (34.2%) نسبة المشاريع التجارية التي عانت من هذه الصعوبة (33.3%) للمشاريع الصناعية، وقد حصلت المشاريع الزراعية أقلها بنسبة (20%) من إجمالي المشاريع، وقد يكون هذا عائد إلى اسباب منها قلة الاهتمام من قبل الحكومة بما تتطلب تلك المشاريع، الأمر الذي يحتاج إلى مجموعة من الإجراءات الروتينية بالنسبة لمن يريد إنشاء مثل هذه المشاريع ، بينما كان العكس للمشاريع التجارية و الصناعية، حيث تبين كثرة المرجعيات و القوانين الحكومية والجهات التي تتحاجها هذه المشاريع عند إنشائها، وذلك حسب طبيعة عمل او نشاط المشروع وخصوصيته. ولتوسيع النسب المئوية لهذه الصعوبة بيانياً يقدم الباحث الشكل الآتي:



الشكل (3) النسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغيرة في صعوبة البيروقراطية

والحساب التكرارات والنسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى للجانب الثاني من الصعوبات التنظيمية والتشريعية وهي صعوبات التسويق يوضحها الجدول الآتي:

جدول (4) يبين التكرارات والنسبة المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى من خلال صعوبات التسويق

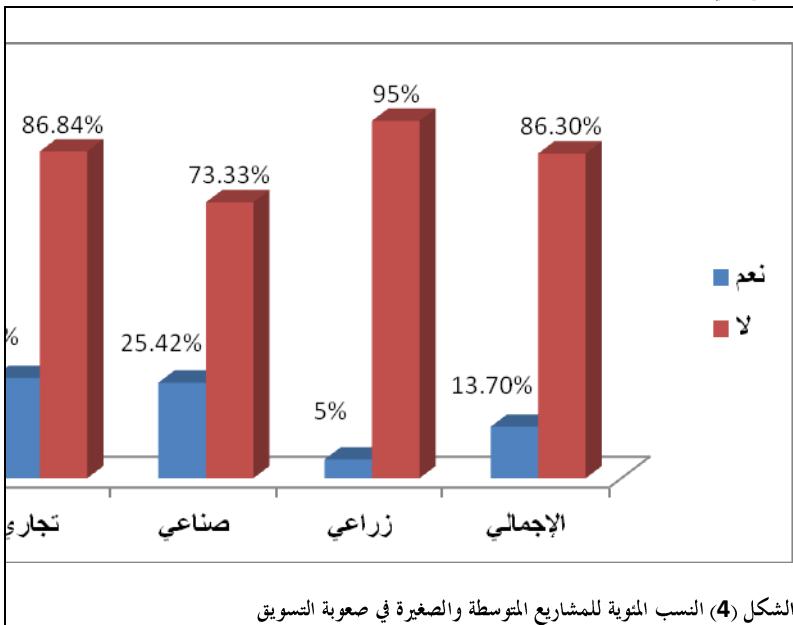
المشروع	هل واجهتك صعوبات التسويق؟		الإجمالي
	نعم (%)	لا (%)	
تجاري	26.67%	73.33%	38

مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية الأردن إنفووجا

مجلة "الإدارة والتنمية للبحوث والدراسات"

العدد السابع	15	%100.0	11	%73.33	4	%25.42	صناعي
	20	%100.0	19	%95	1	%5	زراعي
	73	%100.0	63	%86.3	10	13.7%	الإجمالي

من مراجعة الجدول (4) يتضح أن المشاريع التجارية في العينة كانت أكثر المشاريع التي واجهت مشاكل وصعوبة في التسويق، بحيث بلغت نسبتها التي عانت من هذه الصعوبة (26.67%) من إجمالي المشاريع التجارية، وهذا عائد إلى أن المشاريع التجارية بوجه عام تحتاج إلى نشاط تسويقي، لا سيما المشاريع الجديدة والمتوسطة الصغيرة منها على وجه الخصوص، ثم تلتها المشاريع الصناعية التي شكلت لديها المشاريع التي واجهت هذه الصعوبة نسبة بلغت (25.42%) من إجمالي مشاريعها، وأخيراً جاءت المشاريع الزراعية بنسبة أقل ونحو (5%) من إجمالي مشاريعها التي عانت من هذه الصعوبة، وتفسير ذلك يعود إلى أن المشاريع الزراعية مشاريع مسروقة بذاتها نتيجة الطلب الكبير على منتجها الاستهلاكي في السوق. ولتوسيع النسب المئوية لهذه الصعوبة بيانياً يقدم الباحث الشكل الآتي:



الشكل (4) النسبة المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى في صعوبة التسويق

البعد الثالث المتعلق بالصعوبات الفنية والإدارية: تبلور السؤال الخاص بهذا البعد على النحو الآتي: ما مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن، فيما يتصل بالصعوبات الفنية والإدارية؟

للإجابة عن هذا السؤال حُسِّبت التكرارات والنسبة المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى من خلال الصعوبات الفنية والإدارية والتي تقسم إلى صعوبات تتعلق بقلة الخبرة وصعوبات تتعلق بمستوى التأهيل العلمي وأخيراً صعوبات تتعلق بالتدريب المهني وسيعرض الباحث هذه التقسيمات على التوالي. والجدول الآتي يوضح الصعوبات المتعلقة بقلة الخبرة . والجدول الآتي يوضح ذلك.

جدول (5) يبين التكرارات والنسبة المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى من خلال صعوبة قلة الخبرة

المشروع	هل واجهتك صعوبة في قلة الخبرة ؟		
		نعم	لا
الإجمالي			

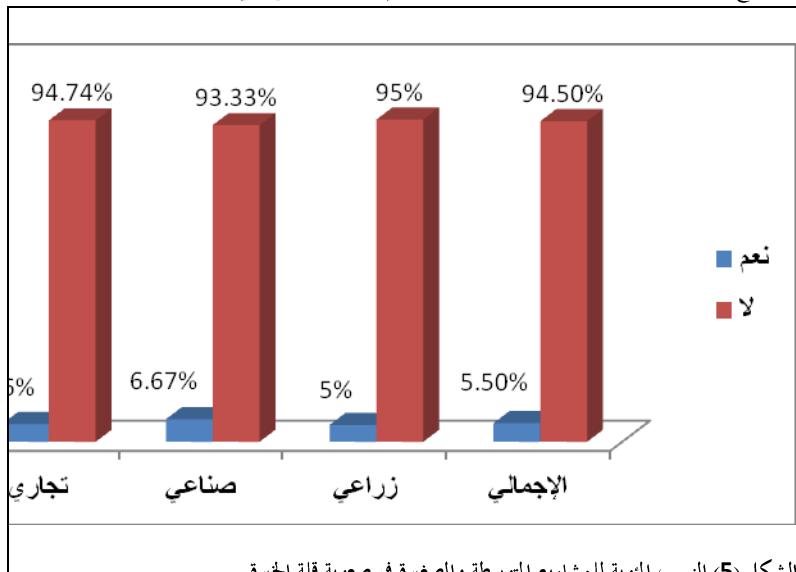
مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية الأردن إنفووجا

العدد السابع

مجلة "الإدارة والتنمية للبحوث والدراسات"

النوع	النسبة المئوية %	النوع	النسبة المئوية %	النوع	النسبة المئوية %	النوع	النسبة المئوية %
تجاري	5.26%	تجاري	94.74%	تجاري	36	%100	38
صناعي	6.67%	صناعي	93.33%	صناعي	14	%100	15
زراعي	5%	زراعي	95%	زراعي	19	%100	20
الإجمالي	5.50%	الإجمالي	94.5%	الإجمالي	69	%100	73

من مراجعة الجدول (5) يوضح أن المشاريع الصناعية هي أكثر المشاريع التي واجهت الصعوبات وعما يعادل (6.67%) من إجمالي المشاريع الصناعية، ثم يليها المشاريع التجارية بنسبة كانت (5.26%) من إجمالي مشاريعها، وأخيراً المشاريع الزراعية حيث شكلت نسبة المشاريع التي واجهت هذه الصعوبة (5%) من إجمالي مشاريعها، وفي الواقع فإن هذه النسب على اختلافها تشير وبشكل جيد أن معظم المشاريع انطلقت من واقع الخبرة السابقة. وتحذ الإشارة إلى أنه على الرغم من تفاوت الخبرة عند معظم أصحاب المشاريع بخبرتهم السابقة في مجال عملهم، إلا وأنه يمكننا أن نجد فرقاً وعلى وجه الخصوص ترتيب مواجهة هذه الصعوبة بالنسبة لمختلف أنواع المشاريع في العينة رغم تواضع التكرار المطلق لكافحة المشاريع. وعليه فإن معظم أصحاب المشاريع الصغيرة والمتوسطة في العينة التي أخذت قد بادروا بإنشاء وآثمت مشاريعهم من واقع خبرة سابقة لديهم قد اكتسبوها في مجال عملهم. ولتوسيع التكرارات والنسب المئوية لهذه الصعوبة بيانياً يقدم الباحث الشكل الآتي:



الشكل (5) النسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى في صعوبة قلة الخبرة

ولحساب التكرارات والنسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى للجانب الثاني من الصعوبات الفنية والإدارية وهي صعوبة التأهيل العلمي يوضحها الجدول الآتي:

جدول (6) بين التكرارات والنسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى من خلال صعوبة مستوى التأهيل العلمي

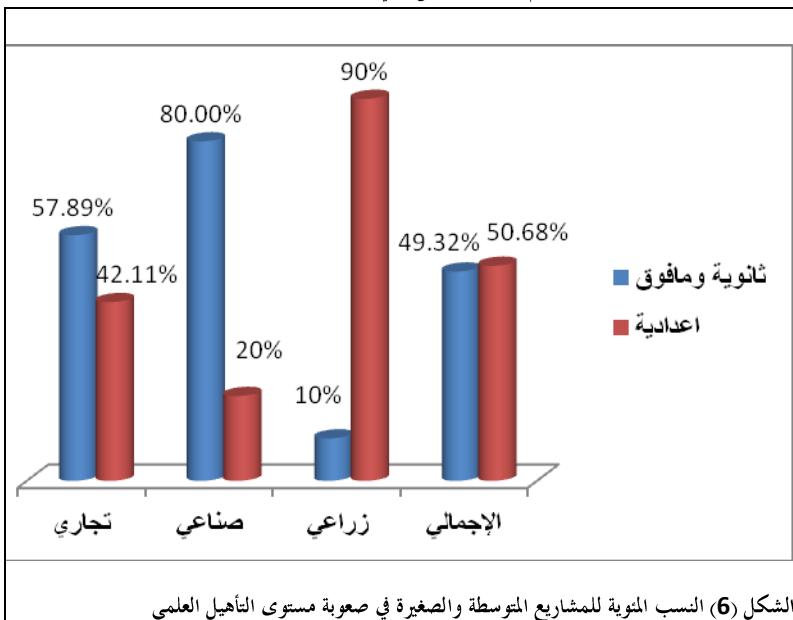
النوع	هل واجهتك صعوبات بمستوى التأهيل العلمي ؟		
	نعم	لا	
	ثانوية وما فوق	إعدادية وما دون	
تجاري	النسبة المئوية %	النسبة المئوية %	النسبة المئوية %
الإجمالي	5.50%	94.5%	94.74%

مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدول العربية الأردن إنفووجا

مجلة "الإدارة والتنمية للبحوث والدراسات"

العدد السابع	38	%100	16	%42.11	22	%57.89	تجاري
	15	%100	3	%20	12	%80	صناعي
	20	%100	18	%90	2	%10	زراعي
	73	%100	37	%50.68	36	%49.32	الإجمالي

من مراجعة الجدول (6) تبين أن المشروعات الصناعية هي من بين المشاريع الأكثر في العينة التي تميز أصحابها بأنهم من الحاصلين على مستوى تعليمي ثانوية وما فوق وبنسبة (80%) من إجمالي المشاريع الصناعية، ويليها أصحاب المشاريع التجارية، حيث بلغت نسبة الحاصلين على ثانوية وما فوق (57.89%), وقد تبين أن هذه النتيجة كانت عامل جيد وإنجازي واضح عند التمييز بين المشاريع الناجحة والفاشلة، وأدت المشاريع الزراعية في الأخير (درجة التأهيل العلمي)، حيث شكل معظم أصحابها وبنسبة (90%) من يحملون الإعدادية وما دون، وقد تبين ان نسبة الحاصلين على ثانوية العامة وما فوق أكثر من (10%) منهم. وللتوضيح النسب المئوية لهذه الصعوبة بيانياً يقدم الباحث الشكل الآتي:



الشكل (6) النسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى في صعوبة مستوى التأهيل العلمي

ولحساب التكرارات والنسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى للجانب الثالث من الصعوبات الفنية والإدارية وهي صعوبة تتعلق بمستوى التدريب يوضحها الجدول الآتي:

جدول (7) بين التكرارات والنسب المئوية للمشاريع المتوسطة والصغرى من خلال صعوبة مستوى التدريب

ال المشروع	نعم	هل واجهتك صعوبات بمستوى التدريب ؟		لا		الإجمالي
		النسبة المئوية %	النسبة المئوية %	النسبة المئوية %	النسبة المئوية %	
تجاري	47.4	18	52.6	20	76	38
						%100

العدد السادس	15	%100	8	%53.3	7	%46.7	صناعي
	20	%100	15	%75.0	5	%25.0	زراعي
	73	%100	43	%58.9	30	%41.1	الإجمالي

من مراجعة الجدول (7) بين أن المشاريع التجارية حصلت على نسبة عالية بين المشاريع من حيث مشاريعها التي تلقى تدريباً في مجال عملها بنسبة حوالي (47.4%) من إجمالي المشاريع التجارية، لتلتها المشاريع الصناعية بنسبة (46.7%) من إجمالي مشاريعها، وكانت المشاريع الزراعية أقلها وحصلت (25%) فقط من إجمالي مشاريعها على تدريب خلال فترة المشروع. ويوضح ذلك أن التدريب كان موجهاً أكثر نحو المشاريع المهمة بالجانب التجاري والصناعي من قبل الجهة الراعية أو أن أصحاب هذه المشاريع يعون أهمية التدريب في تحسين وزيادة وتطوير المهارات لإنجاز مشروعاتهم التي تواجه منافسة كبيرة أكثر بكثير من المشاريع الزراعية.

مقدمة الدراسة

بناء على البيانات والنتائج التي أسفرت عنها الدراسة النظرية والميدانية فإن الباحث يقدم مجموعة مقتراحات قد تُسهم في بيان مدى نجاح المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن متمثلة في الآتي:

- 1- تبني استراتيجية ومعايير واضحة من قبل الدولة لتنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة واتساقها مع الإطار العام للسياسة الاقتصادية للأردن.
- 2- تطوير وابتكار سبل وأدوات تمويلية تناسب مع طبيعة المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الأردن .
- 3- تحفيز المشاريع الصغيرة و المتوسطة بعفاء من الرسوم الجمركية على المواد الأولية الخام المستوردة لتصنيع .
- 4- تسهيل الإجراءات والتشريعات والقوانين التي تحكم تسجيل وتشغيل المنشآت الصغيرة والمتوسطة.
- 5- تحفيز المشروعات الصغيرة والمتوسطة من خلال إجراء التعديلات في السياسة الضريبية الازمة بإعطاء الأرباح التي تتحققها تلك المشروعات.
- 6- إنشاء مراكز في جميع المدن لتدريب وتنمية الموارد البشرية العمالة بالمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومساعدتها في تطوير النظم الإدارية والفنية والخاصة والتسييرية بها.
- 7- حث المشاريع الصغيرة والمتوسطة للحجم في إنتاج المنتجات البديلة للواردات وذلك توفير المواد الخام والسلع والخدمات التي تحتاجها المشاريع الصغيرة و المتوسطة في الأسواق المحلية
- 8- حث وتحفيز الجامعات على الابتكار وتطوير التكنولوجيا والبحوث وتقديم المشورة إلى المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الأردن
- 9- دعم مرتاحها لسماع لها بالمنافسة في الأسواق الخارجية و المساعدة على تسويق و ايجاد اسواق محلية و خارجية لمنتجاتها هذه المشروعات

المراجع

- أبو النور، برकات محمد.(2004).استراتيجية النهوض بالصناعات الصغيرة في مصر، المجلة العلمية للإقتصاد والتجارة ، العدد (7) : القاهرة.
- التيسوري، عبد الرحمن.(2009). البطالة، مفهوم تحليل تكلفة وحلول، مجلة المعلم، عدد (14) السنة: 2009: سوريا.
- الخصيب، صبري.(2009). المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الأردن، (واقع وتطورات)، المجلة الالكترونية، الاصدار الثالث، غرفة تجارة عمان، إدارة الدراسات والتدريب: عمان.
- زيدان، رامي.(2005). المشروعات الصناعية الصغيرة والمتوسطة المسجلة لدى القطاع الخاص في سوريا خلال الفترة الممتدة من 1970 - 2001 ، رسالة دكتوراه غير منشورة، جامعة تشرين: سوريا.

- زيدان، رامي.(2007). حسنة اسباب لظاهرة البطالة في سوريا، صحفية تشرين، العدد 9918، الصفحة الاقتصادية: دمشق.
- زين العابدين، أسامة .(2008). منشآت الأعمال الصغيرة، مجلة التنمية الاقتصادية، المجلد (12)، العدد (9)، جامعة تشنرين: سوريا.
- السميرات، بلال.(2009). المشكلات المالية والإدارية التي تواجه المشاريع الصغيرة في إقليم الشمال، دراسات العلوم الأردنية، الجامعة الأردنية، المجلد36، العدد 2، عمان.
- العربي، خليفة.(2005). الصناعات الصغيرة والمتوسطة، ورقة عمل، الملتقى العربي الثالث: سلطنة عمان.
- علوي، رشيد.(2009). دور المشروعات المتوسطة والصغيرة في التنمية في البلاد العربية، مجلس الاتحادات العربية: الرحدة الاقتصادية العربية.
- القضاصي، أسامة.(2005).المشروعات الصغيرة المملوكة من هيئة مكافحة البطالة في محافظة حلب. دراسة داخلية غير منشورة، هيئة مكافحة البطالة : سوريا.
- قدومي، ثائر.(2009). تمويل المشروعات الصغيرة في الأردن (المعوقات والتحديات)، جامعة العلوم التطبيقية الخاصة، كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية ، جامعة العلوم التطبيقية: عمان.
- القصبي، ظاهر.(2010). آثار غياب الاستراتيجية الخاسبة في المؤسسات الصغيرة ومتروضة الحجم، مجلة الدراسات المالية والتجارية، كلية التجارة، جامعة بن سويف، العدد الثاني.
- كتجو عبود كنجو.(2007). المشروعات الصغيرة والمتوسطة في مدينة حلب، دراسة تطبيقية، جامعة حلب: كلية الاقتصاد.
- الخرقون، ماهر ومقابلة، أيهاب.(2006).المشروعات الصغيرة والمتوسطة (أهميةها ومعوقاتها)، الاكاديمية العربية للعلوم المالية والصرفية، بنك الإنماء: الأردن.
- مركز المعلومات الوطني الفلسطيني.(1999). إدارة وتطوير قطاع المشروعات الصغيرة في الأراضي الفلسطينية، الهيئة العامة للإستعلامات: موقع السلطة الفلسطينية. فلسطين.
- معنوق، محمد.(2006). مراحل تكوين وتحفيز فكرة المشاريع الصغرى والمتوسطة وخلق فرص العمل، ورقة مقدمة للحلقة الدراسية التي يقييمها مجلس التخطيط الوطني حول المشروعات الصغرى والمتوسطة، اللجنة الشعبية العامة للقوى العاملة والتدريب والتشغيل.
- منتدى الأعمال للفلسطيني.(2013). تمويل المشروعات الصغيرة في الأردن (المعوقات والتحديات)، تقرير مركز المعلومات والدراسات.
- المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية(JEDCO). (2014). الإستراتيجية الوطنية لريادة الأعمال ونمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الأردن 2014-2018، برنامج العمل الأردني.
- Doyle, Pamela.(2006). *The importance of small and medium-sized enterprises*. Document Imaging Trend Report, Director, October. 2006. United States of America.
 - Ministry of Economic Development.(2011). *The Structure of small and medium-sized in New Zealand, SMEs in New Zealand: Structure and Dynamics*, September 2011 , ISSN 1178-3281.

- World Trade Organization.(2013). *Electronic Commerce, Development And and small and medium-sized enterprises.* Committee on Trade and Development. WT/COMTD/W/193.14 February 2013.(13-0844).